

TIHOMIR OREŠKOVIĆ

Obrazovanje

- 2008 *Executive CMA, Certified Management Accountant*
(Ovlašteni upravljački računovođa, izvršna razina)
- 1992 **MBA (Magistar poslovne administracije)**
Sveučilište McMaster, Hamilton, Ontario
Područje: Financije i informacijski sustavi
- 1989 **Diplomirani kemičar**
Sveučilište McMaster, Hamilton, Ontario

Radno iskustvo

travanj 2015.-

sada TEVA Pharmaceuticals B.V. (član TEVA Grupe) Amsterdam

Glavni financijski direktor, Globalni generički lijekovi

Vođenje financija globalnog generičkog poslovanja TEVE, pokrivajući široko područje Europe, Azije, Južne Amerike, Sjeverne Amerike i novonastalih tržišta. Odgovoran za globalno poslovanje s vrijednošću prodaje većom od 10 milijardi dolara, nakon integracije generičke kompanije Allergan uz prodaju veću od 16 milijardi dolara.

rujan 2014.-

travanj 2015. TEVA Pharmaceuticals B.V. (član TEVA Grupe) Amsterdam

Glavni financijski direktor, Europa

Vođenje financija za različite skupine zemalja u Europi. U funkciji direktora u različitim odborima pravnih osoba u Europi, uz provođenje nadzora i kontrole. Regionalna prodaja 5,5 milijardi dolara.

- Integrirao timove zadužene za generičke poslove u Europi i specijalizirane timove za poslovne financije s ciljem pružanja učinkovitije poslovne potpore i uvida u sve relevantne lokalne, regionalne i korporativne klijente.
- Uveo učinkovite ključne pokazatelje uspjeha i alate za upravljanje informacijama koji su povećali transparentnost ključnih pokazatelja uspjeha, poput financijskih pokazatelja pojedinih zemalja po segmentima, terapijskim područjima, razini usluge, dostupnosti proizvoda, tržišnom udjelu, upravljanju troškovima – na temelju najboljih praksi
- Osigurao izvrsne financijske rezultate u 2014. i izvediv operativni godišnji plan za 2015. godinu.

kolovoz 2012.-

rujan 2014. Pliva Hrvatska d.o.o. (član TEVA Group), Hrvatska

Predsjednik društva Pliva Hrvatska i glavni direktor za Jugoistočnu Europu

Pliva je najveća farmaceutska kompanija u Hrvatskoj i vodeća je u Jugoistočnoj Europi. U Plivi se provodi istraživanje i razvoj, proizvodnja aktivnih i potpuno gotovih farmaceutskih proizvoda i komercijalizacija svojih proizvoda u više od 60 zemalja u svijetu.

- Vodio preokret komercijalnog poslovanja u Jugoistočnoj Europi
- Upravljao organizacijom od 200 zaposlenika
- Suradivao s brojnim ministarstvima, među kojima su ministarstvo financija, zaštite okoliša, rada te znanosti i obrazovanja kako bi se pružila potpora različitim inicijativama.

kolovoz 2009.-

rujan 2012. TEVA Pharmaceuticals Croatia / Israel

Glavni financijski direktor, regija EMIA

Odgovoran za uspostavljanje financijske organizacije u novonastaloj regiji nakon akvizicije velike istočnoeuropske organizacije. Područje EMIA pokrivalo je tržište Istočne Europe, Bliskog Istoka, Izraela i Afrike. Upravljao je svim funkcijama vezanima uz financije u regiji vrijednosti 1,5 milijarde dolara.

- Postavio profesionalni financijski tim za pružanje potpune financijske potpore različitim tržištima
- Pridonio širenju tržišta i brzom rastu prodaje i zarade
- Proveo globalne procese i najviše standarde sukladnosti
- **PROJEKT PROLJEĆE** – Jedan od 25 globalnih vođa ključne strateške inicijative za TEVU. Vođenje globalnih financija analiza strukture troškova, profitabilnosti pojedinih zemalja i segmenata pregleda portfelja i ključnih specijalističkih terapeutskih područja te mogućnosti vezanih uz bilancu TEVE.

kolovoz 2005.-

kolovoz 2009. NOVOPHARM LTD. (član TEVA Grupe) Toronto

Potpredsjednik za financije i glavni financijski direktor

Vodio tim od 55 profesionalaca iz područja financija i informatičke tehnologije.

- Brzo transformirao financijske sustave uz primjenu aplikacija za analizu prodaje prema kupcima, distribucijske kanale i proizvode. Prebacio fokus prodaje na upravljanje bruto maržom, poboljšavajući na taj način profitabilnost.
- Rast prodaje i profita od 42% te 122% u razdoblju od 2005. do 2008., uz povećanje profitabilnosti za sedam postotnih bodova u istome razdoblju.
- Prepoznati vođe u implementaciji Oracle ERP – financije i proizvodnja.
- Aktivno uključen u Kanadsku udruženje proizvođača generičkih lijekova pružajući vodstvo u kreiranju vladinih politika i onih vezanih uz farmaceutsku industriju.

rujan 2003.-

kolovoz 2005 ELI LILLY CANADA INC., Toronto

Direktor odjela za državne i gospodarske poslove

Upravljaio skupinom od 16 profesionalaca usredotočenih na politike u području zdravstvene skrbi, javne i privatne zdravstvene skrbi, odnosa s dionicima, studije ekonomike zdravstva i strateško određivanje cijena.

- Poticao skupine dionika na utjecaj na vladine politike i pokretanje inicijativa koje podupiru održavanje ili poboljšavanje statusa na listi proizvoda za sve regionalne planove lijekova, kako bi se zaštitilo 300 milijuna dolara od prodaje.

srpanj 1999.-

rujan 2003. ELI LILLY EXPORT S.A. (Puerto Rico Branch), Puerto Rico

Financijski direktor

Vodio preobrazbu poduzeća vrijednog 270 milijuna dolara na području koje je uključivalo Puerto Rico, Karipsko otočje, Srednju Ameriku, JI Aziju, šire područje Kine, Indiju i Japan.

- Vodio organizaciju kroz težak proces restrukturiranja zbog gubitka patenta za Prozac.
- Konzultant na području razvoja poslovanja na tržišta koja su uključivala Srednju Ameriku, Južnu Ameriku, JI Aziju i šire područje Kine.

